

CORPORATE PROFILE

会計事務所のM&AはNICOTへ
会計事務所の実務に精通した専門スタッフが
所長先生のお悩みを解決いたします。



会社名	株式会社 NICOT
設立	1999年4月
資本金	1000万円
代表者	代表取締役 竹村 聡
事業内容	会計事務所の引継ぎとM&A仲介業務 税理士法人の設立・統合・再編支援 会計事務所の経営支援
住所	〒530-0045 大阪市北区天神西町5-17 アクティ南森町ビル10F
TEL	06-6364-6616
FAX	06-6364-6636
URL	https://ma-kaikeijimusho.jp
Email	info55@ma-kaikeijimusho.jp
アクセス	地下鉄谷町線、堺筋線「南森町駅」2番出口より天神橋筋を南へ徒歩3分 JR東西線「大阪天満宮駅」4番出口より天神橋筋を南へ徒歩3分 天神橋筋の西側に面し「大阪天満宮」の大鳥居の向かいのビル



株式会社NICOT

株式会社NICOTは、所長先生の悩みを会計事務所のM&Aで解決します！

所長先生の悩み

年齢的・体力的にきつい、そろそろ事務所を誰かに任せて引退したい。

健康上の不安もあるので、万が一を考えるとこの先心配。

安心できる事務所にまかせて、数年以内にリタイヤしたい。

ITシステム、マイナンバー管理などコストも手間も大変で困っている。

クライアントやスタッフも心配している感じ。

会計事務所のM&Aとは

(複数の引受け手(譲受側)となる候補リストから、最適なパートナーを選ぶことができます。)

(クライアントとスタッフが安心し、事務所経営の悩みから解放されます。)

(M&Aによる譲渡収入、引継ぎ先での顧問報酬など安定収入が保証されます。)

NICOTの特徴

会計事務所の引継ぎ、統合、譲渡、税理士法人化に精通した会計専門家が運営しております。

税理士業務に精通しており、クライアント対応、守秘義務厳守、アフターフォローも万全です。

会計事務所のネットワークを活かして、最適な引継ぎ先をご提案します。

丁寧なサービスを心掛け、6か月から1年以内のスピーディーな成約を目指します。

サービス手数料はリーズナブルで明瞭な料金体系で安心です。



M&Aの成功実例のご紹介

成功実例 1	大阪府内 60代 N先生
【M&Aの状況】	
最終的な取引形態	税理士法人(大阪府内)との統合・支店化
ご相談から成約までの期間	約1年
成約条件等	クライアントの引継ぎ、スタッフの雇用確保、一定金額の譲渡金額と不動産賃貸契約、数年の顧問契約
引受け先候補の提案件数	7社(大阪府内 4社 その他の地域 3社)

成功実例 2	兵庫県内 70代 A先生
【M&Aの状況】	
最終的な取引形態	税理士法人(大阪市内)との統合(一時的に支店化)
ご相談から成約までの期間	約1年
成約条件等	平均年商をベースにした金額と3年間の顧問契約
引受け先候補の提案件数	5社(大阪市内 3社 その他の地域 2社)

成功実例 3	大阪市内 60代 K先生
【M&Aの状況】	
最終的な取引形態	税理士法人(大阪府内)との統合
ご相談から成約までの期間	約1年
成約条件等	クライアントの引継ぎ、スタッフの雇用確保、一定金額の譲渡金額と3年間の顧問契約
引受け先候補の提案件数	5社(大阪市内 3社 その他関西の地域 2社)

お客様の声のご紹介

お客様の声 1 大阪府内 70代 T先生
後継者がいないため、5年ぐらい前から事務所の譲渡を考えていました。今回、70歳を過ぎてそろそろと思い、会計ソフトのリース料の更新前に譲渡を希望しました。おかげさまで無事に譲渡契約と引き継ぎが完了できました。ありがとうございました。

お客様の声 2 奈良県内 70代 M先生
昨年末に体調を崩して入院したため、事務所の譲渡を相談しました。スタッフに資格者がおらず、クライアントに迷惑をかけることは避けたいと思っていました。今回、若手の税理士パートナーと一緒にいることができ安心しました。クライアントもスタッフも今のところ、問題なく引き継ぎ対応しております。おかげさまで、お相手としては最高の会計事務所と一緒にいることができました。

お客様の声の詳細は、
NICOTの
WEBサイトへどうぞ

ma-kaikeijimusho.jp